

# Presentación Corporativa

Site: www.medisoftware.com.ve E-mail: contacto@medisoftware.com.ve Telf. (58)212-239.40.23 / 234.93.12 / 234.75.08

#### **Quiénes Somos**

MediSoftware es una empresa Venezolana, fundada en el año 2006 que nace como resultado de la asociación de un grupo de jóvenes Ingenieros en Informática, con sólidos conocimientos en el área de tecnologías de información y experiencia en la conducción de proyectos exitosos. Es una empresa movida por el espíritu de la excelencia y la pasión por la creación de soluciones informáticas que resuelvan problemas reales del sector salud.

MediSoftware fabrica software y ofrece servicios tecnológicos a la comunidad médica, hoy cuenta con una plataforma operativa y un grupo de servicios que ayudan a la comunidad médica a automatizar sus actividades y hacer que sus negocios sean más inteligentes, que perduren en el tiempo y que vayan de la mano con el avance tecnológico.

MediSoftware posee cuatro productos propietarios y una gama de servicios a disposición de la comunidad médica, entre ellos: foro de discusión, espacio para publicar sus cursos, boletines de información, cursos en línea y presenciales, descarga de recursos como modelos de historia, leyes, programas de utilidad, base de datos de proveedores ocupacionales a nivel nacionales, difundimos material de interés a la comunidad médica a más 3.000 médicos, entre otros servicios.

## Misión, Visión, Valores

**Misión:** Satisfacer las necesidades de sistemas de información automatizados del sector salud, mediante actividades de consultoría, educación, desarrollo de software y desarrollo de soluciones a la medida.

**Visión:** Ser reconocidos como una empresa sólida, responsable, innovadora, generadora de soluciones informáticas de alta calidad en el sector salud.

**Valores:** Equidad, Justicia, Igualdad, Respeto, Honestidad, Transparencia, Confianza, Lealtad, Conservación, Seguridad, Disciplina, Bienestar, Eficacia, Mejoramiento continuo. Liderazgo, Integridad, Pasión por ganar, Excelencia, Respeto, Trabajo en equipo, Proyección social, Innovación.

### **Productos**

Somos fabricantes de los siguientes productos:

- 1. Sistema de control médico general SCMG: automatización de consultorios privados
- 2. Sistema médico ocupacional SAME: automatización de servicios ocupacionales
- 3. Sistema médico INTEGRAL: automatización de medianos y grandes centros médicos
- Sistema administrativo SABA: automatización de actividades administrativas Para mayor información consulte <a href="http://www.medisoftware.com.ve/productos.html">http://www.medisoftware.com.ve/productos.html</a>

#### **Servicios y Recursos**

Base de Datos de Proveedores Médicos (MediNet): Desea contactar a proveedores médicos ocupacionales y centros de atención primaria a nivel nacional?, tiene algún cliente fuera de su localidad y desea que sea atendido por proveedores que usen los sistemas de MediSoftware?, entonces solicite esta información y haga que su negocio tenga presencia a nivel Nacional.

**Grupo de Discusión:** Espacio formado por médicos, proveedores ocupacionales, profesores, ingenieros, personal de seguridad, etc. con el objeto de tratar temas relacionados con la salud: normas, resoluciones, providencias, INPSASEL, medicina ocupacional, etc. También usado para publicar ofertas de empleo y conseguir trabajadores.

Convenios de Expansión para su Negocio: MediSoftware pensando en el crecimiento de su negocio, ofrece a aseguradoras, fondos administrados y empresas, la red de proveedores médicos a nivel Nacional. Si usted hace uso de los sistemas de MediSoftware, entonces ya forma parte de esta gran base de datos

**Acompañamiento a Reuniones de Negocio:** Tiene un cliente potencial y desea conquistarlo?, entonces nosotros le acompañamos a la reunión, presentamos nuestros sistemas y justificamos la inversión ante el cliente. Está prohibido asistir a una reunión de negocio y no traerse la cuenta, así que vamos con todo

**Cartelera de Cursos, Eventos y Congresos:** Desea dictar un curso o informar de algún evento o congreso, entonces MediSoftware le brinda espacio para que publique la información y consiga participantes con rapidez. Adicionalmente distribuimos la información a todos nuestros suscriptores, cerca de 3.0000 personas.

Intercambio de Enlaces WEB: Si es cliente de MediSoftware, entonces, aproveche la reputación de ésta en Internet e incremente el número de visitas a su página Web de forma instantánea. MediSoftware recibe más de 3.000 visitas mensuales y el 80% son corporativas. Es simple y rápido, nosotros colocamos en nuestra página Web un enlace a su página Web y usted coloca en su página Web un enlace a la página Web de MediSoftware.

**Configuración de Respaldo de Datos:** Configuramos los respaldos de sus datos para que se guarden automáticamente. Sus datos quedan almacenados en su negocio, solo necesita disponer de un medio de almacenamiento, el resto lo hacemos nosotros.

**Alquiler de Software para Operativos Médicos:** Si es cliente de MediSoftware y desea realizar sus operativos médicos de forma 100% automatizada y entregar resultados de forma inmediata (informes, morbilidad, vigilancia epidemiológica, etc.), entonces adquiera el paquete de alquiler de software por tiempo determinado.

**Asesoría de negocio:** Diseñado para detectar y corregir las debilidades presentes en el proceso productivo y convertir su negocio en un negocio Inteligente.

Publicación de su Empresa en MediSoftware: Si es cliente de MediSoftware y desea aumentar su capacidad de negociación, entonces, publíquese aquí. Muchas empresa consultan la página de MediSoftware en búsqueda de proveedores médicos, si usted está allí, será fácil contactarlo. Para la publicación solo necesitamos: logo, nombre, ubicación, teléfono, breve descripción de lo que hace y página Web o Blog de su empresa o de usted.

Cursos Presenciales y vía Internet: Colocamos a su disposición todos los cursos de nuestros productos, los cursos pueden ser dictados en sus instalaciones, en las instalaciones de MediSoftware o vía Internet.

#### Certificaciones

MediSoftware está consciente de la importancia del uso de las metodologías, técnicas y mejores practicas en materia de servicios tecnológicos, es por ello que como política de protección a la inversión de sus clientes, MediSoftware prepara a su personal siguiendo los estándares de certificación internacional. Entre las certificaciones encontramos: DB2 UDB V6.1 Fundamentals; DB2 UDB V7.1 Database Administration for Unix, Windows and OS/2; Designing and Implementing Applications With Microsoft Visual Basic; Java Programmer Certification 1.4, UML;

### **Experiencia Profesional**

MediSoftware ha participado en diversos proyectos tecnológicos a escala nacional, entre ellos: desarrollo de la Plataforma de Banco Canarias (BranchIP); Home Banking de Banco Canarias; Home Banking de Banco Plaza; Home Banking de Banfoandes; Sistema Integral de Requerimientos de Banesco (SIR); Automatización de mas de 600 empresas relacionadas con el sector salud.

#### Perfil de la Directiva

**Ing. Mariesther Fermín (Administradora):** Ingeniero en informática; conocimiento: MS-VisualBasic, MTS, MS-SQLServer, Encriptación de datos (DES, 3DES), MS-Project. DNA, COM, DCOM, Gerencia de recursos tecnológicos, Administración de compromisos fiscales.

Ing. Neil Ramos (Gerencia General): Área de conocimiento: UML, DOO-POO, Patrones de diseño, Patrones de persistencia DTO, POJOS, Framework de persistencia Hibernate, Java, J2EE, EJB, RMI, Applications Server IBM-WSAD, Eclipse, VisualAge for Java, RDBMS (DB2UDB, SQLServer), VisualBasic .NET, MS-Project, MS-Visio, Enterprise Architect, Gerencia de recursos tecnológicos.

# **Base Tecnológica**

En MediSoftware hacemos uso de lo último en tecnología informática, asegurando la inversión del cliente y su estrecha relación con los avances tecnológicos. Entre los recursos tecnológicos encontramos:

**Tecnología Java:** Eclipse (Herramienta de desarrollo Java), IBM WAS (IBM WebSphere Applications Server), IBM WSAD (IBM WebSphere Studio Application Developer), EJB (Enterprise Java Bean), RMI (Remote Method Invocation), JSP (Java Server Page), JavaScript (Lenguaje de Script Java), Struts (Metodología de desarrollo Web), Spring (Framework para multiples propositos), Servlet (Componentes de software Java para desarrollo Web), CVS (Concurrent Version System)

**Tecnología Microsoft:** MS-Visual Basic, MS-Visual C++, MS-Visual Java, MS-Visual Interdev, MS-MTS - Microsoft Transaction Server (.NET).

Motores de Base de Datos Usados: IBM-DB2UDB, MS-SQLServer, MS-Access, MySql.

**Métodos de Acceso a Datos:** ODBC (Open Database Connection), ADO (Active Data Object), JDBC (Java Database Connection), DTO (Data Transformation Object), Hibernate (Framework de Persistencia (ORM)), iBatis (Framework de Persistencia (SQLM)).

Herramientas de Diseño de Software: UML, Enterprise Architect, MS-Visio

Herramientas de Gestión de Proyectos: MS-Project

Otros Recursos Manejado: Plataforma de desarrollo acelerado Genexus

# Filosofía de Negocio.

La vértebra de negocio de MediSoftware es la comercialización de los sistemas médicos, pero lo que medisoftware entrega a sus clientes no es sólo un sistema, es una infraestructura de recursos que permite que dicho cliente crezca de forma sostenida, pues conocemos el mercado, conocemos las leyes, conocemos el trabajo que están haciendo los órganos gubernamentales y podemos anticiparnos y estar preparados para los cambios.

En la medida que nuestros clientes crecen, en la misma medida crecemos nosotros, nuestros clientes son considerados socios comerciales, por ello permanecemos investigando en lo que debemos ofrecerles para ayudarles a crecer y permanecer en el mercado.

MediSoftware tiene la oportunidad de conocer el trabajo de cientos de empresas y participar en la solución de múltiples escenarios, hecho que nos permite conocer las debilidades y fortalezas del modelo de negocio, este conocimiento lo llevamos a nuestros clientes para que sus negocios estén preparados, sean inteligentes y puedan soportar el peso que exigen los cambios.

MediSoftware estimula el emprendimiento de sus clientes, estimula a que inviertan, pues invertir no es malo, malo es no saber en donde invertir, estimula la necesidad de la visión de negocio y muy en especial, estimula la pasión por el futuro, si nuestros clientes están en el futuro, nosotros estaremos con ellos.

